

SPEAKER PROFIL

Mag. Lic. LIVIA RAINSBERGER

Expertin für Optimierung
und Digitalisierung im Vertrieb

- Jahrgang 1975
- Magistra der Wirtschaftswissenschaften
- Unternehmensberaterin
mit Fokus auf Vertrieboptimierung & -digitalisierung
- ISO 17024 zertifizierte Business Fachtrainerin
mit Schwerpunkt Beratung und Coaching
- Mitglied im Arbeitskreis Vertriebsberatung (UBIT Wien)
- Erfolgreiche Geschäftsfrau und Unternehmerin



Frau Mag. Lic. Livia Rainsberger fokussiert sich in ihrer Tätigkeit auf die Optimierung von Vertriebsorganisationen in digitalen Zeiten. Mit dem WISSENCE SALES INDEX © Konzept und den dazu passenden Dienstleistungen und Werkzeugen – wie Beratung, Training, Coaching und Services - unterstützt sie Unternehmen dabei, die digitale Transformation ihrer Vertriebsorganisationen erfolgreich zu meistern.

Ihre Vertriebsexpertise basiert auf 23 Jahren einschlägiger Erfahrung und Knowhow im Vertrieb und Marketing auf nationaler und internationaler Ebene, im B2B- und B2C-Bereich und in unterschiedlichen Branchen, unter anderem IT, Telekommunikation, Chemie, Lebensmittelproduktion und Handel.

Speaker & Training Themen

- Vertrieb in digitalen Zeiten
- Künstliche Intelligenz im Vertrieb
- digitale Transformation im B2B Vertrieb
- Vertriebssteuerung und -führung in digitalen Zeiten
- Digitalisierungsstrategie im Vertrieb
- Digital Sales Leadership
- Der neue B2B Kunde: Erwartungen und Verhalten
- Klassische Vertriebsthemen

Berufliche Stationen:

- Unternehmensberatung einschl.
Unternehmensorganisation bei WISSENCE
- Sales Director, Mitglied der Geschäftsleitung
bei Ingram Micro Austria
- Manager Corporate Sales Development,
Geschäftsführung Rumänien bei PROCHEMA
- Business Development Manager bei Conject AG
- Sales Manager Austria & East Europe bei AVNET
- Key Account Manager bei Austriafrost
- Sales & Marketing Manager bei Metrologic



WISSENCE Sales Performance Enabler

T: +43 (0) 660 45 46 509

office@wissance.at

www.wissance.at

 **WISSENCE**
Vorsprung durch Wissen im Vertrieb